

## 德国劳动局报道法轮功学员励志故事

【明慧网】很多中国人带着梦想来到海外，但融入西方社会不容易。最近，居住在德国的一名中国人在众多求职者中脱颖而出，他从中共劳教所奴工到德国跨国公司电气工程师的经历引起德国劳动局的关注，他的励志故事被刊登在劳动局每期3000份的报纸上，以此激励德国本地和外来移民中的求职者。

“有一个案例很特别，这是一个锲而不舍、值得推荐的故事。”多特蒙德劳动局学术职业介绍负责人舒勒女士说。这是关于中国工程师郭居峰的故事。劳动局报纸接着用大段文字讲述了郭居峰在中国的特殊经历。

作为法轮功学员，郭居峰遭到了中共当局的迫害。法轮功，也叫法轮大法，是佛家修炼功法，法轮功学员以“真、善、忍”的原则生活。在几年之内，法轮功弘传中国，受到7000万人的欢迎，可是这让信奉“假、恶、斗”的中共党魁江泽民恐惧，他掀起了一场史无前例的迫害运动。中共在媒体宣传中用“自焚、杀人”等假戏栽赃法轮功学员，煽动民众仇恨。郭居峰被绑架4次，受到酷刑，被强制在劳教所做奴工。他的许多法轮功朋

■ PILOTPROJEKT „ÄRZTE UND INGENIEURE“

### Jufeng Guo fängt neu an

Bis zum Jahr 2020 rechnen verschiedene Forschungsinstitute mit einem bauwirtschaftlichen Fachkräftemangel von fast zwei Millionen offenen Stellen – vor allem im Bereich der Ingenieurberufe und der medizinischen Stellen. Um einem Fachkräftemangel bei Ärzten und Ingenieuren effektiv begegnen zu können, hat das Jöbcenter Dortmund mit anderen Jöbcenter (Köln, Aachen, Bochum, Düsseldorf, Dresden und Leipzig) vom 1. Juni 2012 bis zum 31. Oktober 2013 an dem bundesweiten Projekt „Verbesserung der Vermittlungsarbeit für Ärzte und Ingenieure“ teilgenommen.

In Deutschland produzieren 432 Jöbcenter Kunden, davon 612 Unternehmen aus dem Dienstleistungssektor. Im Rahmen des Pilotprojekts „Ärzte und Ingenieure“ hat das Jöbcenter Dortmund, berichtet Dr. Sandra Schell, Teilnehmerin des Projekts, die Arbeitsmärkte untersucht. Aber waren finden hoch qualifizierte Absolventen der Berufsschule oder Hochschule nicht auf dem Markt? „Die Praxis auf dem Arbeitsmarkt passt, hat es auch schon immer getan“, erläutert Sandra Schell. „Die Arbeitsmärkte sind nicht leicht. Gerade in den belasteten Regionen wie Nordrhein-Westfalen und Sachsen-Anhalt ist die Nachfrage nach Ärzten und Ingenieuren sehr groß.“ Und trotzdem geringer Fachkräftemangel? „Es ist eine gesetzliche Vorschrift, dass Unternehmen eine bestimmte Anzahl von Auszubildenden und einer Stelle zu bekräftigen. Auch qualifizierte Zentralen wie das Jöbcenter Dortmund nicht sofort einen Job finden kann, schafft es durch die Anstrengungen der Betriebe oder konkretere Auskunftsvergaben, um die Arbeitsmärkte zu unterstützen und diese Arbeit aufzunehmen.“ Sandra Schell: „Die Arbeitsmärkte sind nicht leicht, aber eine intensive, persönliche Beratung kann helfen.“

Die Zeit nach der Flucht von Jiefeng Guo aus dem Gefängnis war für ihn eine schwierige Zeit. Er musste seine Heimat 2006 verlassen. Da er keine deutsche Sprache sprach, wusste er, wie wichtig Falun Gong auch als Regeln und Prinzipien ist, um von chinesischen Regeln und Praktiken zu entfliehen. „Ich habe mich sehr gefreut, als ich Jiefeng Guo traf.“

Guo, geboren 1970 in China, wurde als Kind gezwungen, in einer Fabrik zu arbeiten, nachdem die Anhänger des Falun Gong blieben. Als Falun Gong 1999 in China verboten wurde, floh Guo mit seiner Frau und seinem Sohn nach Deutschland.

„Ich habe mich sehr gefreut, als ich Jiefeng Guo traf, als Zeitermittler und sein Assistent.“ Sandra Schell ist sehr zufrieden mit dem Ergebnis des Pilotprojekts und lädt schließlich bei Sandra Schell von Academy für Berufsbildung und Beratung ein: „Ich hoffe, Sie werden sich überzeugen, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

Aber offenbar spricht nicht nur Sandra Schell darüber, sondern auch viele andere Jöbcenter-Berater und -Beraterinnen.

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

„Ich kann Ihnen versichern, dass es sich lohnt, sich mit dem Projekt zu beschäftigen.“

# 一本书让丈夫悬崖勒马

【明慧网】丈夫身在官场，却一直有求道之心，但是天天在官场中滚打的他，渐渐迷失了自己，他内心也很苦闷，下班回家也没个好心情，经常发脾气。

后来一段时间，我发现丈夫越来越沉闷、不开心，好象有什么事瞒着我。一天，他终于说出了事情的原委。

原来，一个月前的雨天，丈夫开车撞了一个女人，当时看她也没什么事儿，可是对方不放心，于是丈夫就将她拉去医院检查。医院检查结果也说没什么，但对方不肯走，硬是在医生都不给打针的情况下，住了一个多月的院，后来还找来当地的黑道地痞恐吓丈夫，要讹一笔钱。丈夫爱面子，本来想自己私下了结，但是后来忍不下去了，无奈中向上级说了此事。

谁知他的上级是个黑白两道的人，一听此事就说一定要帮丈夫出这口恶气。就在当天晚上，他俩找来黑道的人，给了人家定金，要让讹钱的小地痞终身残废，还说对待恶人就得这样以牙还牙，要先下手为强。

我听后大吃一惊，丈夫原来



丝带绣：谢师恩

不是这样的人啊，怎么会走到这一步上来了？这哪里是正道啊！这以后冤冤相报的日子还怎么过啊！我赶忙劝他，可是怎么劝他也听不进去，最后很粗暴地呵斥我说：女人家什么都不懂，就别掺和了，这件事已经这么定了。还说他已经豁出去了。

面对他这么不理智、不负责任，我又生气又伤心，眼泪也涌了出来。

好在几个月前（时为1998年，我20多岁）我在母亲那里得到了《转法轮》一书，开始修炼法轮大法。这时，师父的讲法一点点地展现在我的脑海当中，我的心情逐渐平静下来，我知道一切都有它的因缘，我应该做的，就是像一个修炼人的样子，在矛盾和磨难中慈善地对待周围的一切。

于是，我拿起《转法轮》，心平气和地对丈夫说：“我是个修大法的人了，如果在

以前，我是做不到这样心平气和地和你说话的。你我夫妻一场，真的不知是多少年才化来的缘分，应该好好珍惜才是。看到你现在这个样子，我很难过。我有一个请求，希望你能答应，就是在这件事情还未付诸行动之前，你能静下心来好好看看这本书，如果你看完了，还是原来的想法，我认了，因为如果大法都救不了你、改变不了你，那我也无能为力了。以我们这么多年的夫妻情义和相知，我想告诉你一句话：这个大法真的是我们以前一直要寻找的！千万不要等到错得走投无路的时候才想起回头，那时可能什么都晚了，珍惜吧！”

丈夫默默地拿起《转法轮》，到另一间卧室里去了。那一夜，他几乎是一口气看完了《转法轮》。那种得遇真理的喜悦，我想该由他自己去讲。我所看到的是：他改变了前一天的决定，以他最大的善念解决了那件事情。丈夫从此快乐起来了，“真善忍”的法理打开了他的心结，使他找到了正确的人生方向。如今十多年过去了，我俩一直在法轮大法的修炼路上前行。◇

## 炼法轮大法九天 白血病消失

【明慧网】我家住山东省济南市郊农村。2008年，我的宝贝孙子圆缘4岁，被北京最好的医院查出患了“急性白血病”。经化疗、放疗，病情缓解。可是在后来的几年中复发3次，每次都立即住院，采用最先进的技术治疗，前后花了80多万元，也未治好。今年4月，孩子又突然头疼、呕吐，头痛得碰墙，自己用锤子砸头，痛得嗷嗷叫……面对这景象，我们全家人泪流满面。

北京最好的医院大夫都说：“没办法了，无法可治了。”我们这当奶奶、爷爷、爸爸、妈妈的听了，象刀子扎心，全家死的心都有。眼见孩子

病情一天天加重，吃一口吐两口，全身浮肿，脸肿的几乎看不见眼珠，肚子鼓得绷绷高，大小便排不出，脸和身上皮肤呈紫黑色。孩子躺在床上，说话的力气都没有了……生命绝望之时，我们不得不打电话告诉了孩子的姥姥。

姥姥是法轮大法修炼者，她看到圆缘后，安慰了他，并叫我们全家赶快念“法轮大法好”，也叫圆缘跟着念。念过几遍，给圆缘吃了口水果，不吐了。再给吃饭，能吃了，也不喊头痛了。看到这些，全家都更加诚心，不断地念“法轮大法好”！又念了两天，圆缘能自己去厕所大小便了。他

跟姥姥学了法轮功炼功动作，还能听一讲法轮大法师父的讲法。就这样，7天后，圆缘全身消肿，肚子不鼓不胀了，头、全身都不痛了，能正常吃饭，能玩电脑了。第10天，正好是6月1日，爷爷、奶奶和姥姥带他出去玩了一上午，白血病症状消失了。

今天是6月17日，圆缘的身体完全恢复正常。圆缘说：“是大法师父救了我！”

我们全家从心底感谢法轮大法给了孩子第二次生命！我想告诉天下的人：法轮大法师父传大法是为了救人的，法轮大法是救命的佛法，谁相信谁受益；谁相信，谁得救！◇

# 修炼法轮功脓疮痊愈 何秋勤遭中共迫害

【明慧网通讯员河北报道】法轮功学员何秋勤，女，1948年出生，是河北省保定市满城县邮政局退休职工。修炼法轮功治好了她双手的顽疾——脓疮，使她无病一身轻。

在中共迫害法轮功期间，何秋勤受到本县公安局国保大队、县看守所、城关派出所和单位人员的非法骚扰、入室抢劫、绑架、拘留、勒索钱财等迫害。

一九九九年七月，江泽民和中共互相利用非法迫害法轮功，上亿人的正信被剥夺，何秋勤也受到了非法迫害。

## 拘留、监视、勒索

二零零一年一月九日早晨，满城县公安局国保大队的张振岳、范志刚等三个人叫开何秋勤的门，不出示任何证件就强行非法搜查，张振岳边搜边说：“有法轮功的资料都交出来，我们是执行任务，顺藤摸瓜把你摸到了。”

何秋勤把讲述法轮大法好的资料拿出来给了他们并说：“你们看去吧，这法轮功挺好的。”

后来，张振岳他们又翻到了她参加法会的记录，就说：“走吧，跟我们到公安局里去一下，一会儿就回来。”何秋勤被非法劫持到了公安局，她当时想：“我又没做什么坏事，他们不会把我怎么样。”

何秋勤被带到公安局张振岳的办公室里，县国保大队长赵玉霞对她非法审讯：“你炼法轮功我不知道。你是被顺藤摸瓜摸到的。家里还有什么资料？你们写的江泽民是怎么回事？江泽民的资料还有吗？”何秋勤说：“没有，我怎么会有江泽民的资料？”

赵玉霞当时就摆开了架势，狠狠地打了她一个耳光，踢了她一脚。赵玉霞说：“什么时候知道了什么时候回家！”因何秋勤不配合赵玉霞的要求，当天晚上被非法劫持到县看守所非法关押。

在满城县看守所，警察整天逼她坐在床面上壁，不让学法，不让炼功，有时把她叫出去参加劳动打扫卫生，

恶警范志刚对她非法提审：“你说法轮功好还是坏？”她说：“法轮功好！大法师教我们按真善忍的标准做好人，我是亲身受益者，一身的病都炼好了。”范志刚没说什么，让人把她带回监室。

中央电视台诬陷法轮功的“天安门自焚”伪案播出后，警察又让她写对“自焚伪案”的认识，她写到：大法师讲过炼功人不能杀生，谁自焚都是不对的……当时她不知道“天安门自焚伪案”是政府一手导演的欺世谎言。

何秋勤在看守所被非法关押了四十天，赵玉霞、张振岳、范志刚向她家属勒索了一万元钱，没给任何收据，又让她弟弟给他们每人买了一双好鞋、几张邮票共花去几千元钱，才放她回家。

从此以后，每到中共的敏感日，城关派出所的人员都打电话监控她；有时还亲自到她家里进行骚扰，告诉她说：“别出门，在家好好待着，别给我们找麻烦。”

何秋勤只是出于祛病健身的目的，在按“真、善、忍”标准做好人，她的身体好了，家人也受益无穷。却招来了中共的无理迫害，给她和家人都造成了很大的精神压力。

## 被入室抢劫

二零零八年八月二十日上午十一点左右，何秋勤正在做饭，突然，满城县邮政局职工李保申、李小伟领着县公安局国保大队长刘桂栓、范志刚、李党等人非法闯入她家，刘桂栓进门就问：“你叫何秋勤吗？”她说是，刘桂栓说：“咱们以前不认识，从网上看见你的名字，今天咱们认识一下。”

何秋勤给他们让座，刘桂栓坐下后又说：“你炼法轮功，参加了什么活动？把法轮功的宣传资料和法轮功的书都交出来，算你无罪。”何秋勤说：“我只是炼功，不参加什么活动，没有法轮功资料。”刘桂栓蛮横地说：“你要不交出来，我们就搜。”说完不出示任何证件，就令手下三个

人在屋里翻箱倒柜乱找。

何秋勤走进里屋一看，一个人已把大法师的法像翻了出来。刘桂栓得意地说：“慢慢搜，咱们有的是时间。”接着，另一个人从她家床底下搜出一个装法轮功书的大袋子。何秋勤说：“这些都是师父传法时候的书，是国家允许在社会上公开出版发行的，我把书请到家里保存是合法的。”

刘桂栓说：“这都应该交公安局处理，现在你在家放着就不合法，都带走！”何秋勤说：“信仰自由是《宪法》赋予公民的基本人权，我炼法轮功按‘真、善、忍’做好人没有错！”刘桂栓问：“谁让你炼的？”何秋勤没回答，只是说：“这书是我十分珍贵的，你们不能动。”

这帮人理都不理她，连她的录音机、炼功磁带一起抢走。接着刘桂栓又威胁她说：“走，跟我们到公安局把事情说清楚，谁让你买的？在哪儿买的？说不清楚不行！”说完连拉带拽把她弄上车绑架到公安局。

何秋勤在公安局遭非法审讯，恶警范志刚逼问她大法书的来源，她没有回答，就被非法劫持到县拘留所。刘桂栓急急忙忙组织材料，为她罗织罪名，企图劳教她。

何秋勤的亲属赶紧到保定市公安局托人找关系，才免于劳教迫害，刘桂栓气急败坏的对她说：“怎么回事，你心里明白！”但他仍不死心，马上做手脚整她的黑材料，企图给她劳教五年，监外执行处理，但都是枉费心机。

何秋勤的亲人怕她再受非法迫害，急忙托人找关系救她出来，刘桂栓向她的家属非法勒索了两千元的所谓“保证金”，打的条子上写的是押金。还说什么：“何秋勤两年内不出事，钱还给你们”。何秋勤被非法关押了六、七天后，于二零零八年八月二十六日才被家人接回家。

《宪法》规定“信仰自由”，何秋勤却因为信仰而被非法劫持、绑架、拘留和勒索钱财。中国的老百姓根本就没有“信仰自由”。◇



Amazon: South America



Ha Long Bay: Vietnam



Iguazu Falls: Argentina/Brazil



Jeju Island: South Korea



Komodo: Indonesia



PP Underground River: Philippines



Table Mountain: South Africa

## 济州岛，奇观奇缘中国客

(明慧记者善果报道)济州岛是一个美丽的火山岛，距离韩国的南海岸 130 公里，是大韩民国最大的岛屿和最小的省份(道)，也是世界新七大自然奇观之一。济州岛有座山的泉水，看之清澈明净，品之甘醇如醴，据说是天上的雨水流入山底，在山下酝酿一万年之后，才淙淙汩汩地返回山石之间。对于喜欢清静和自然的人来说，济州岛的确是个好去处。中国和韩国自古都有修佛修道的传统，来济州的人们也许都有着某种前缘吧。

如今，每天有 15 至 22 个航班从中国大陆直达济州机场，每个月另有 40 艘豪华游轮来济州，到访济州岛的中国游客日益增多，在此得福的中国人也越来越多。记者在济州机场观察到，游客中有很多青年学生、官员和生意人，记者还见到三位正在发真相报纸的法轮功学员。很多游客刚出海关就接到报纸，在等待导游安排搭乘巴士的短暂停时间内就开始阅读在国内看不到的真实信息。

发报纸的朴动石先生是一位还俗的僧人。7 年前还是出家人的他，在外出乘车时看到法轮功真相，就想修炼。后来他在庙里得到《转法轮》，刚读了书中的《论语》，就被深深震撼。去年，他为了帮助中国人了解真相，搬家到济州岛。他不懂中文，就默默地发报纸，希望中国人自己能读懂真相、找到通向美好未来的入口。

### 独立视角



于 2001 年 8 月 14 日在联合国会议上，就“天安门自焚事件”强烈谴责中共的国家恐怖主义行径，声明指出：整个事件是由政府一手导演的。◇



“你们看世界杯，我先看法轮功真相。”



多看多听多受益

刘云霞女士今年 71 岁，她说，中国来的航班很多，她因此生活节奏加快，早上六点就去机场讲真相。冬天早上六点天还没亮，车站只有她一人等车，她不懂韩文，离家独自在济州，有时感到苦，她经常鼓励自己把吃苦当成乐，为了更多的中国同胞有个美好的未来而坚持传播真相福音。

刘女士的女儿是著名游泳运动员，多次在奥运会和中国全运会、亚运会获奖。她说，送女儿去当运动员时，女儿漂亮健康；退役时已经是个活死人——上午头抬得起来，下午脖子就直不起来了，腿无知觉，25 岁的人看上去是个老太太。女儿炼了法轮功，才得以健康地活到现在，而且还在当游泳教练，在那批运动员中，女儿是运动生涯最长的。

中共建政后屡次发动政治运动，使 8000 万中国人被迫害致死，今天又残酷迫害信仰“真善忍”的修炼人，

中共的暴行已到了人不治天治的地步。“天灭中共，三退（退党、退团、退队）才能保平安，才能不给中共做陪葬”，这对每个中国人来说都是性命攸关的大事。刘云霞女士对此很有紧迫感，仅今年四、五、六三个月，她已帮助 2 万多刚从大陆抵达济州的中国同胞声明“三退”。刘女士说，有时她给游客讲真相，中国游客也给她反馈很多信息。一次，一位游客历数中共之恶，临走时说：“我知道只有法轮功能挽救全世界的人和我们的祖国，你们辛苦了！” ◇

### 如此卖命为哪般

【明慧网】章坤明，浙江省金华市兰溪市人，原是海军军官，大约 2002 年转业，任金华市“610”（中共迫害法轮功的专门非法机构）副主任，并一直担任“法制教育学校”（即金华洗脑班）校长。章坤明追随中共迫害法轮功很卖命，甚至把自己的两个大姨（妻姐）也弄到洗脑班“转化”。目前，章坤明遭恶报，全身瘫痪已两年，不会说话，不会吃饭，拉屎拉尿全靠别人，生不如死。金华市另一个遭恶报的“610”头目是金华市司法局副局长、洗脑班头目之一陈明亮，该人于 2013 年 4 月 17 日得癌症死亡。据了解，死前一刻，陈明亮表现出似乎看到什么东西，很恐惧。◇

澳洲《时代报》2004 年 10 月 16 日的报道对央视的自焚录像做出强烈质疑：“警方事先不知情，却在 90 秒内，携带大量消防设备出现在画面中。”难道警察带着灭火器巡逻？破绽还有很多，如：一名叫王进东的男子浑身烧黑，两腿间盛汽油的塑料雪碧瓶在大火中却不燃烧不变形，到底是自焚还是拍戏？国际教育发展组织（IED）